

Tag der offenen Tür im April:

Durch Umzug noch mehr Platz für Neu- und Gebrauchtgerüste

MANNHEIM (ABZ). – Seit 2008 erlebt die Gerüstbaubranche nach recht herausfordernden Jahren einen regelrechten Aufschwung. Der Finanzkrise zum Trotz und Dank der Programme zur energieeffizienten Sanierung boomt die Branche. Preise bleiben recht stabil und die Zahl der Betriebsgründungen übersteigt laut Jahresberichten der Sozialkasse die der Betriebsaufgaben. Diese Entwicklung hat natürlich nicht nur Auswirkung auf die Beschäftigungs- und Ertragsituation der Branche, sondern wirkt sich auch auf die Investitionen in Gerüstmaterial und Zubehör aus. Um dieser Entwicklung Rechnung zu tragen hat ScaffMart in Mannheim zum Jahresbeginn neue Räumlichkeiten bezogen und bietet auf 5000 m² Lagerfläche neue und gebrauchte Gerüste sowie „alles rund um den Gerüstbau“ an.

Die Geschäftsführer des Unternehmens, Ivo Matkic und Tom Koehler, haben beide lange Jahre Erfahrung als Betriebsleiter und Geschäftsführer im Gerüstbau und wissen so, wo genau im Tagesgeschäft den Gerüstbauer „der Schuh drückt.“ In der Folge ist das Angebot von ScaffMart fokussiert auf die folgenden Bereiche:

Gebraucht- und Neugerüste: Durch den Umzug auf das neue Firmengelände ist die ständige Verfügbarkeit von Gerüst-Teilen aller gängigen Gerüstsysteme noch weiter gestiegen. Gerüstbau-Unternehmen im Rhein-Main-Neckar-Kreis können sich somit nach Aussage des Unternehmens darauf verlassen, dass alles, was zum „Fertigstellen“ einer Baustelle gebraucht wird, auch verfügbar ist. Dabei liegt das Augenmerk primär auf Gebrauchtmaterial. Je nach Verfügbarkeit von gebrauchten Gerüsten kann aber auch auf systemkompatibles Material des Gerüstherstellers MJ-Gerüste zurückgegriffen werden. „Der Mix aus Qualität, Verfügbarkeit, Preis und Ser-



Durch den Umzug auf das neue Firmengelände ist die ständige Verfügbarkeit von Gerüstteilen aller gängigen Gerüstsysteme bei ScaffMart weiter gestiegen.

Foto: ScaffMart

vice macht am Ende den Erfolg von ScaffMart aus, deren Motto ‚Die Gerüstprofis‘ keine leere Worthülse, sondern Programm ist“, betont Geschäftsführer Koehler.

Netze, Planen, Wetterschutz: Seit 2010 werden in Mannheim auch die Produkte der Firma RK-Planen aus Hamburg angeboten. Das heißt, es befinden sich stets circa 10 000 m² Gerüstplanen und Netze nebst Befestigungsmaterial an Lager. Ein besonderer Service besteht in dem Angebot Kederplanen komplett mit zugehörigen Kederbahnen zu mieten. Unternehmensberatung: Ein wesentlicher Erfolgsfaktor der ScaffMart GmbH liegt darin, dass beide Geschäftsführer ihr Wissen und ihre langjäh-

rige Erfahrung in den Dienst ihrer Kunden stellen. Dabei spielt es keine Rolle, ob es sich dabei um die kompetente Beratung eines Kunden handelt, der ein bestimmtes Gerüstbauteil sucht oder ob es sich über mehrjährige Beratungsprojekte handelt, bei denen der Gerüstunternehmer im organisatorischen Umbau seines Unternehmens beziehungsweise bei der Betriebsveräußerung unterstützt wird. Finanzierungskonzepte: Saisonal bedingte Liquiditätengpässe gehören zur Gerüstbaubranche wie der Schnee zum Winter. Man hat sich in Mannheim deshalb mit unterschiedlichen Angeboten darauf eingestellt, kundenspezifische Lösungen anzubieten.

Von klassischen Mietkauf- und Leasingkonzepten über Mietangebote bis hin zu Tausch- oder Kommissionsangeboten reicht das Angebot. Da sich nur im persönlichen Gespräch eine optimale Lösung finden lässt, hat sich ScaffMart – auch angeregt durch die erfolgreiche Hausmesse 2010 – dazu entschieden am 9. April einen Tag der offenen Tür mit dem Schwerpunkt „Liquidität und Finanzierung“ zu veranstalten. Bei Freibier und Schnittchen besteht für alle interessierten Kunden die Gelegenheit, sich das Angebot an Gebrauchtgerüsten vor Ort anzusehen und über konkrete Investitionslösungen persönlich mit den Beratern von ScaffMart zu sprechen.